

● PRAXISNAH

● VERHALTENSORIENTIERT

● BERUFSBEGLEITEND

Sales Management

Verkaufen als Kompetenz



Zukunftsakademie
Mostviertel

VERANSTALTER

Zukunftsakademie Mostviertel
P.O. Regionalmanagement Mostviertel
Mostviertelplatz 1
A-3362 Öhling
www.zukunftsakademie.or.at

ANSPRECHPARTNER

Mag. Rosemarie Pichler
+ 43 (0) 7475 | 533 40 - 320
rosemarie.pichler@mostviertel.at

KURSOORTE

Amstetten und Wieselburg

**KOOPERATIONS-
PARTNER**

Austrian Marketing University of Applied Sciences
Campus Wieselburg der Fachhochschule Wiener Neustadt
für Wirtschaft und Technik Ges.m.b.H.
Zeiselgraben 4
A-3250 Wieselburg
www.amu.at

Lehrgangsgleiter

Prof. (FH) Dr. Karl Pinczolits

Seit über 30 Jahre im Verkauf, im Management und als Berater in Vertrieb und Marketing tätig. Er berät und trainiert amerikanische, europäische und japanische Unternehmen im Bereich Wachstumsstrategien und Umsatzsteigerungen. Er ist Fachbereichsleiter für Marketing und Vertrieb an der FH Wiener Neustadt, Autor der Bücher „Schlagzahlenmanagement“, „Der befreite Vertrieb“, zahlreicher Studien u.a. „Produktivität im Vertrieb“.

Zu seinen Kunden zählen ABB, Abbott, AWD, Bawag PSK, Bender, Bewag, Canon, CapitalLeben, Carl Zeiss, Ciba Vision, Colt, Credit Suisse, Daimler-Chrysler, Duropack, EVN, Hitachi, IBM, Lewa, Masterfoods, Neudörfler, Minolta, Novartis, Nycomed, Philips, Post, Quelle, Raiffeisen, Ratioform, Rigips, Schiedel, Siemens, Skandia, Tele2, Unilever, Volksbank, Wiener Städtische Versicherung, Wiengas.



Zukunftsakademie
Mostviertel